

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارتاپ ها

محسن شیدایی پور

متولد: ۱۳۶۱/۱۱/۱

وضعیت تاهل: متاهل

سایت: mohsen@sheidaepoor.ir

ایمیل: info@sheidaepoor.ir

آدرس: تهران -

موبایل: ۰۹۱۲۳۵۳۱۶۰۶



خلاصه رزومه:

نویسنده و مشاور کسب و کار و مدیر عامل ۳ شرکت در طی ۲۵ سال سابقه کار در زمینه تولیدات ملی و توانمند در آموزش مدیران و منابع انسانی و فعال در کوچ هدفمند سازمانی

مهارت ها:

۱. آموزش شخصیت شناسی
۲. آموزش و کوچ مدیران
۳. آموزش و کوچ پرسنل در منابع انسانی
۴. آموزش و مشاوره برندینگ شخصی و سازمانی
۵. آموزش اصول مذاکره
۶. معماری مارکتینگ و شبکه های مجازی
۷. آموزش مهارت های بازار پردازی
۸. آموزش مهارت های فروش
۹. آموزش تبلیغات برای فروش و برندینگ
۱۰. آموزش پخش و توزیع مویرگی
۱۱. آموزش بیزینس مدل و بیزینس پلن
۱۲. آموزش مدیریت سازمانی



MOHSEN SHEIDAEI POOR
International Business Consultant

نویسنده و عضو سرای اهل قلم
مشاور کسب و کار بین الملل

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارتاپ ها

سوابق شغلی:

- مدیر عامل:** مدیریت موسسه محمدالمهدی (عج) را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. مهر ۱۳۷۹ تا اسفند ۱۳۸۸
- مدیر عامل:** مدیریت شرکت صلوات گستر را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. فروردین ۱۳۸۹ تا تیر ۱۳۹۵
- مدیر داخلی:** مدیر داخلی موسسه یاسین را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. شهریور ۱۳۹۵ تا فروردین ۱۳۹۷
- مدیر داخلی:** مدیر داخلی تولیدی مقدم را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. اردیبهشت ۱۳۹۷ تا شهریور ۱۳۹۷
- رئیس هیئت مدیره:** مدیر داخلی شرکت صلوات گستر را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. مهر ۱۳۹۷ تا بهمن ۱۳۹۸
- مدیر عامل:** مدیریت شرکت هیوا تجارت شیرین شیدا را به همراه منابع انسانی آن در تولید، بازاریابی، توزیع و فروش بر عهده داشتم. شهریور ۱۳۹۹ تا ۱۴۰۰

سوابق علمی:

کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی - **MBA** Master of Business Administration

دانشگاه تهران و آموزش بازرگانی قم - تاریخ: ۱۳۹۸/۶/۱

عضو آموزشی و پژوهشی اتاق بازرگانی ایران **ICCIMA**

Educational and research member of Iran Chamber of Commerce

اتاق بازرگانی تهران و قم - شماره گواهینامه: ۱۹ ت ۱۴۰۰ - تاریخ: ۱۴۰۰/۷/۷

عضو بین المللی **EBS** سوئد در پیشرفت مدیریت

نام گواهینامه: **SCHOOL OF BUSINESS**

کشور صادر کننده مدرک: سوئد - شماره گواهینامه: 2201203096

دسته گواهینامه: بین المللی - تاریخ صدور: 2022-01-12

عضو بین المللی **MPT** اتریش در پیشرفت مدیریت

نام گواهینامه: **MPT-academy.at**

www.sheidaeipoor.ir

info@sheidaeipoor.ir

تهران - خیابان شریعتی - بین پل صدر و پل رومی - پایین تر از مترو قیطریه

جنب نمایندگی دلونگی و آدیداس - پلاک ۱۷۷۶ - همراه: ۰۹۱۲۳۵۳۱۶۰۶

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارتاپ ها

کشور صادر کننده مدرک: اتریش - شماره گواهینامه: 46324697

دسته گواهینامه: بین المللی - تاریخ صدور: 2022-01-12

عضو بین المللی ALLIANCE کانادا در پیشرفت مدیریت

نام گواهینامه: MPT-academy.at

کشور صادر کننده مدرک: کانادا - شماره گواهینامه: 56374686

دسته گواهینامه: بین المللی - تاریخ صدور: 2022-03-12

عضو بین المللی QCB ایتالیا در پیشرفت مدیریت

نام گواهینامه: QCB Certificate

کشور صادر کننده مدرک: کانادا - شماره گواهینامه: 86395623

سازمان اعتبار دهنده گواهینامه: ACCREDIA ITALIA & IAF

دسته گواهینامه: بین المللی - تاریخ صدور: 2022-03-12

عضو آموزش انجمن علمی و دانشکده مطالعات جهان

نام گواهینامه: آموزش تخصصی تجارت با هند

گواهینامه: دانشگاه تهران - تاریخ: ۱۴۰۰/۹/۳ - شماره گواهینامه: گ / ۹۲ / الف / ۱۴۰۰

تحقیقات و پژوهش:

با توجه به علاقه وافر به امور فرهنگی و هنری، اولین اثر خود را در سال ۱۳۷۸ با نگارش کتاب «نیازها و روابط دختران و پسران» آغاز نمودم و از همان سال با همت فراوان مهارت‌های ارزشمندی را در امور نویسندگی و نشر فرا گرفتم و با استفاده از روحیه خلاق و نوآوری‌های خود توانستم از سال ۱۳۷۸ تا سال ۱۴۰۰ بیش از ۶۴ اثر خود را با تیراژهای بالا و پر فروش در بازار عرضه نمایم که جمع کتاب‌های دوره‌ای چاپ شده به بیش از ۹۰۰ هزار جلد می‌رسد، نمونه ای از کتاب های چاپ شده به شرح زیر می باشد:

۱. کتاب بهشت استارتاپ ها - جلد اول / شماره مجوز: ۰۵۸۹۸۳۰-۳۳۷۷۰-۹ / تاریخ: ۱۴۰۰ / انتشارات آفرینه

۲. کتاب بهشت استارتاپ ها - جلد دوم / شماره مجوز: ۰۵۸۹۸۳۰-۳۳۷۷۰-۹ / تاریخ: ۱۴۰۰ / انتشارات آفرینه

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارتاپ ها

خدمات محسن شیدایی پور:

آموزش شخصیت شناسی

برای پیشرفت نیاز به تغییر است، ما نمی توانیم دیگران را تغییر دهیم بلکه برای رسیدن به اهدافمان باید خودمان و مسیرمان را تغییر دهیم، شخصیت رفتاری و گفتاری ما اولین مرحله تغییر برای پیشرفت است، دانستن تمامی اصول اولیه شخصیت شناسی و زبان بدن برای هر کسب و کاری لازم و ضروری است وقتی بتوانید شخصیت افراد را ارزیابی کنید می توانید معاملات خوبی داشته باشید، لذا براتون شخصیت شناسی افراد مختلف را به صورت طبقه بندی شده و ماندگار آموزش می دهیم تا دغدغه شناخت افراد را نداشته باشید.

آموزش و کوچ مدیران

مدیران موفق که به رشد فکری و سرمایه های اقتصادی رسیده اند حاصل آموزش و کوچ هدفمند بوده اند از همین رو اگر می خواهید مدیریت بی دغدغه ای نسبت به کسب و کار خود داشته باشید حتما آموزش کوچ در مورد سازمان خود را بدانید و بعد مدیریت هوشمند را به دست بگیرید، خود را در مسیر آموزش هوشمند بسپارید تا آینده ای هدفمند را برای آینده خود ضمانت کنید.

آموزش و کوچ پرسنل

کارمندی که آموزش و کوچ نشده باشد در مسیر راه با موانع مواجه خواهد شد، مهم ترین بخش یک کسب و کار منابع انسانی می باشد، اگر می خواهید تضمین و سلامت کار داشته باشید آموزش درست و هدفمند را برای پرسنل شما در مسیر کسب و کارتون رقم خواهیم زد تا درصد پیشرفت کارمندان خود را تجربه کنید.

آموزش و مشاوره برندینگ

علت ناموفق بودن بیشتر کسب و کارها نداشتن سواد برندینگ است، در کسب و کارهای دنیای امروز اگر نتوانید محصولات و شرکت خود را در هر کسب و کاری برند کنید بدون شک از بازار در کم ترین زمان ممکن حذف خواهید شد و اگر باقی بمانید فقط دست و پا خواهید زد، برند شدن مانند فرزندی متولد شده است که هر گونه آن را رشد دهید بزرگ خواهد شد، برای رسیدن به پیشرفت عمقی شما را برند خواهیم کرد.

آموزش اصول مذاکره

فروش و برند شدن حرفه ای در کسب و کار شما نیاز به مذاکره هوشمند دارد، زمانی می توانید در مذاکره موفق باشید که طرفین و تاکتیک های اصول مذاکره را بلد باشید، تنها راه یادگیری گرگ مذاکره شدن آموزش هوشمند است که شما را از تمامی بخش های مذاکره آگاه می کند تا مغلوب مذاکر کننده نشوید.

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارتاپ ها

معماری مارکتینگ و شبکه های مجازی

در دنیای تکنولوژی برای پیشرفت سریع در اقتصاد و جا نماندن از رقبا نیاز است معماری مارکتینگ را بلد باشیم و در شبکه های مجازی فعالیت های خود را هوشمند به تصویر بکشیم، سرعت شبکه های مجازی هزینه های هزاران کیلومتری شما را کاهش داده و در کمترین زمان لازم شما را به هدف می رساند، مسیر درست و هدفمند را به شما آموزش می دهیم تا بتوانید آنچه که هدف شماست عملی شود.

آموزش مهارت های بازار پردازی

مهارت یک کسب کار موفق در بازاریابی هدفمند است در بازار هدف داشتن آگاهی و آموزش هوشمند است که می توانید بدترین محصول را با بهترین روش بازاریابی قبل از فروش شرایط آن را بوجود بیاورید، قبل از فروش محصول باید بتوانید خوب بازاریابی کنید، مسیر درست بازاریابی را با آموزش در بازار هدف براتون بوجود خواهیم آورد.

آموزش مهارت های فروش

مهارت های فروش در یادگیری تله ها و هدف گیری مشتری است در مهارت های فروش کاسب ها باید شروع کننده باشند تا بتوانند تله های فروش را با تاکتیک های حرفه ای بوجود بیاورند، یک فروشنده موفق زمانی می تواند مشتری را شکار کند که آموزش ها و تله ها را یاد گرفته باشد، باید پذیرفت که فروش سنتی جوابگوی تکنولوژی دنیای امروز نیست، مهارت های فروش را با مشاوره و آموزش براتون راحت خواهیم کرد.

آموزش تبلیغات برای فروش و برندینگ

تبلیغات در دنیای امروز در شرایط و مدل های مختلف اجرا می شود، زمانی برای تبلیغات باید اقدام کنید که شرایط را نسبت به بازار و بودجه خودتان در مشاوره ای هدفمند یاد بگیرید، احتیاج نیست برای تبلیغات هزینه های گزاف خرج کنید چون تبلیغات از دید و فکر شما مهم است در حالی که برای مردم اهمیتی ندارد مگر آنکه نیاز داشته باشند از همین رو شرایط تبلیغات را بوجود بیاورید و بعد تبلیغات هوشمند را انجام دهید، تبلیغات باید برای مردم منفعت مادی داشته باشد در آموزش به شما خواهیم گفت چگونه در تبلیغات خود به مردم منفعت برسانید تا همیشه مشتری شما شوند.

آموزش پخش و توزیع مویرگی

توزیع و پخش مویرگی موفق در فروش، بازاریابی و برند شدن طولانی مدت شما نقش خواهد داشت در پخش مویرگی باید افراد و شخصیت های که از طرف شما به عنوان نمایندگان شما حضور دارند را در هر دوره ارزیابی کرده و توزیع به موقع همراه با رساندن منفعت به مشتریان و بازار هدف خود را مشخص کنید، با این روش مسیر شما برای رسیدن



MOHSEN SHEIDAEI POOR
International Business Consultant

نویسنده و عضو سرای اهل قلم
مشاور کسب و کار بین‌الملل

تاریخ: ۱۴۰۰/۱۱/۰۱

شماره: ۱۴۰۰/۱

پیوست: کتاب بهشت استارت‌آپ‌ها

به هدف محکم خواهد شد، زمانی در پخش مویرگی موفق هستید که تیم پخش خود را با یادگیری آموزش های هوشمند آگاه کرده و بعد به بازار ورود پیدا کنید.

آموزش بیزینس مدل و بیزینس پلن

کسب و کار موفق و ماندگار نقشه راه خود را در اهدافی مشخص با طراحی بیزینس مدل و بیزینس پلن عملیاتی می کند، کاسبی موفق خواهد بود که استراتژی های خود را بر مبنای مهندسی هدفمند طبق شرایط اقتصادی و اجتماعی دنیا با تعریف سناریوهای مختلف عملیاتی کند، چنانچه غیر از نقشه راه باشد آن کسب و کار ماندگاری طولانی نخواهد داشت در آموزش بیزینس مدل و پلن شما یاد خواهید گرفت که چگونه استراتژی های خود را ماندگار و بادوام کنید.

آموزش مدیریت سازمانی

مدیرانی رشد خواهند کرد که تمامی موارد کسب و کار را در غالب پکیجی هوشمند آموزش دیده و خوب یاد بگیرند، مدیران زمانی می توانند شاهد رونق و تولید کسب و کار خود باشند که تمامی چارت سازمانی را آموزش دیده باشند و یا نمایندگان آن ها دوره های هدفمند کسب و کار را مشاوره دیده باشند، زمانی موفق خواهید شد که تغییر خود را در مدیریت تکنولوژی دنیا با مشاوره های عالی آموزش ببینید تا از هر گونه دغدغه های فکری در مسیر کار نجات پیدا کنید.