

## مشخصات فردی . کاری . آکادمیک

## دانش آکادمیک



- دانشگاه آزاد تبریز دکتری تخصصی (PhD) . مدیریت بازاریابی ( درشرف دفاع . نمره آزمون جامع: ۱۹ )  
(تز: افزایش ارزش مشارکت مشتری از طریق خلق تجربه های به یاد ماندنی- صنعت گردشگری)  
معدل: ۱۹,۴۲
- دانشگاه آزاد ارشد . مدیریت بازرگانی . بازاریابی بین الملل کارشناسی ارشد . مدیریت بازرگانی هدف صادراتی محصول رونمودور- مطالعه بازار پانزده کشور خارجی )  
(پایان نامه: بررسی و اولویت بندی بازارهای هدف صادراتی محصول رونمودور- مطالعه بازار پانزده کشور خارجی )  
معدل ۱۹,۵۶
- سازمان مدیریت صنعتی کارشناسی ارشد . MBA . گرایش مدیریت استراتژیک  
(پایان نامه: تعیین اثربخشی کلی با استفاده از روش OEE )  
معدل ۱۸,۴۹
- دانشگاه آزاد تبریز کارشناسی . مهندسی برق . گرایش مهندسی الکترونیک  
(پایان نامه: مطالعه و ساخت کنترل برق دیجیتال برای اولین بار )  
معدل ۱۹,۵۶

## ابوالفضل بادامچی

درس دانشگاه

عضو انجمن بازاریابی آمریکا  
استراتژیست بازاریابی و برندهای

## سوابق کاری

## تدریس و سخنرانی

- مدیریت بازاریابی حرفه ای / خلق و مدیریت برندهای دیجیتال مارکتینگ / اصول بازاریابی / تحقیقات بازاریابی  
مدرس دوره های miniMBA ، MBA ، دوره های تخصصی و کارگاهی سازمان مدیریت صنعتی (حوزه مارکتینگ)

## اطلاعات شخصی

- |                        |       |
|------------------------|-------|
| ۱۳۵۸                   | متولد |
| متاهل                  | تاهل  |
| ترکی . فارسی . انگلیسی | زبان  |

## اطلاعات تماس

- |                       |         |
|-----------------------|---------|
| ۰۹۱۴ ۲۵۴ ۲۰۸۰         | موبایل  |
| ۰۴۱ - ۲۱۱۴۸۳۴۶        | محل کار |
| Ab.badamchi@Gmail.com | ایمیل   |

لینک دین



## مشاوره ها

- مشاوره های تخصصی (بازاریابی، برندهای دیجیتال مارکتینگ، تبلیغات، استراتژی های محتوا و ...)  
طفری، پالایشگاه تبریز، شمیسا، موتورسازان، کیندکس، روما، بخار، پینار، لوتوس، تارلا، نوبهارمند، سون تولز و ...
- مشاور عالی کانون کارآفرینی استان آذربایجان شرقی  
مشاور مدیر عامل روابط عمومی پالایشگاه تهران  
مشاور مدیر عامل شرکت شایستگان علوم خودرو (کیندکس)

ایнстاگرام

@drbadamchi

وبسایت

abadamchi.ir

موبایل	۰۹۱۴ ۲۵۴ ۲۰۸۰
محل کار	۰۴۱ - ۲۱۱۴۸۳۴۶
ایمیل	Ab.badamchi@gmail.com

لینکدین



## پروژه ها

- انجام پروژه های تدوین برنامه بازاریابی، خلق و مدیریت برنده، تدوین برنامه دیجیتال مارکتینگ ، تحقیقات بازاریابی، طراحی و ایجاد سازمان فروش، استراتژی های تبلیغات ، طراحی کمپین های بازاریابی دیجیتال و ...
- پالایش نفت تبریز، صنایع غذایی طغرا، شایستگان علوم خودرو، بازرگانی روما ، مجموعه شمیسا، روغن موتو آریا و ...
- خلق نام تجاری برنده **O<sup>+</sup>TZO<sup>+</sup>RC** او پلاس و اسلوگان محصولات روغن موتو، تبلیغات برنده آریا  
شرکت پالایش نفت تبریز
- طراحی استراتژی های بازاریابی دیجیتال و ساختار محتوایی وبسایت شرکت پالایش نفت تبریز
- طراحی و راهبری پلن دیجیتال مارکتینگ شمیسا
- مشاوره بازاریابی، فروش و طراحی ارتباط با نمایندگی های مجموعه صنعتی تکنو صنعت

## سوابق اجرایی در حوزه کسب و کار

- مدیرعامل موسسه اندیشه ایرانیان مدبر 1393  
برگزاری کارگاههای آموزشی تخصصی برای صنایع ، سازمانها و انجام پروژه های بازاریابی
- مدیرعامل شرکت وارثان پیشرو صنایع در شمالغرب کشور 1392  
نماینده اسیق موسسه EBCL اروپا در آذربایجانشرقی
- مدیرعامل موسسه آموزش عالی آزاد پارسه در استان آذربایجانشرقی 1389  
مدیرعامل موسسه آموزش عالی آزاد پارسه در استان لرستان
- مدیر دپارتمان دکتری و کارشناسی ارشد 1385  
موسسه آموزش عالی آزاد پارسه
- مدیر دپارتمان دکتری و کارشناسی ارشد 1384  
موسسه آموزش عالی آزاد پارسه

## سوابق اجرایی در حوزه صنعت

- جانشین امور حقوقی و قراردادها 1389  
مهندس کنترل و ابزار دقیق
- کارشناس فناوری اطلاعات IT و شبکه 1384  
کارشناس فناوری اطلاعات IT و شبکه
- شرکت پالایش نفت اراک 1384  
شرکت پالایش نفت اراک
- شرکت پالایش نفت تبریز 1384  
جانشین امور حقوقی و قراردادها

## سوابق فعالیت های فرانشیز

- عضو انجمن بازاریابی آمریکا (American Marketing Association) 1384  
از سال 2016 با کد عضویت : 03393299
- عضو هیأت موسس انجمن علمی بازاریابی ایران 1384  
استان آذربایجانشرقی
- عضو کمیته بازاریابی و تبلیغات 1384  
موسسه آموزش عالی آزاد پارسه
- عضو کمیته تدوین برنامه های آموزشی 1384  
موسسه آموزش عالی آزاد پارسه
- عضو کمیته فنی و بازرگانی 1384  
شرکت پالایش نفت تبریز

## کتاب و مقاله

ECRM (Knowledge Management processes and Company Performance)

مقاله ارائه شده در کنفرانس بین المللی پژوهش در علوم انسانی و مهندسی - دانشگاه استانبول

**کتاب مدیریت استراتژیک بازاریابی**

ترجمه کتاب الکساندر چرنو (ورژن دهم) به همراه پروفسور احمد رosta، ۱۴۰۰ ، در مرحله تعیین انتشارات

**کنترل آینده‌نگر در بازاریابی**

مقاله ارائه شده در کنفرانس بین المللی رویکردهای نوین در مدیریت، اقتصاد، حسابداری - تبریز

**سیستم‌های کنترل خطی**

کتاب تالیفی ، انتشارات آشینا ، ۱۳۸۴ ، (سه بار تجدید چاپ)



## استاد راهنما و مشاور پایان نامه‌ها

شناسایی و رتبه بندی عوامل موثر بر تصمیمات ورود به بازار روسیه در صنایع غذایی تبریز  
استاد مشاور . خانم مریم عبادی . دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی . دانشگاه الغدیر

بررسی عوامل موثر بر بهبود فضای کسب و کار داخلی و نقش آن در موفقیت ایران در تجارت بین المللی  
استاد مشاور . خانم سارا باقری . دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی . دانشگاه الغدیر

مطالعه جایگاه بازاریابی ۳ در شرکت‌های فعال صادراتی شهرستان تبریز  
استاد مشاور . آقای یاشار بحرینی . دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی . دانشگاه الغدیر

شناسایی و اولیت بندی عناصر خلق هویت بصری و نوسازی برنده لیگ برتر فوتبال  
استاد مشاور . آقای علی سیابانی . دانشجوی کارشناسی ارشد گرافیک . دانشگاه نبی اکرم

## افتخارات

فارغ التحصیلی با رتبه اول (رشته مدیریت - کلیه گرایش‌ها)  
مقاطع کارشناسی ارشد

مدیر استانی نمونه در کشور: موسسه آموزش عالی آزاد پارسه  
(عنوان مدیرعامل استان آذربایجانشرقی و مدیرعامل استان لرستان)

کارمند نمونه کشوری  
موسسه آموزش عالی آزاد پارسه

دانشآموز نمونه  
شهرستان تبریز

۰۹۱۴ ۲۵۴ ۲۰۸۰

موبایل

۰۴۱ - ۲۱۱۴۸۳۴۶

محل کار

Ab.badamchi@Gmail.com

ایمیل

لينكدين

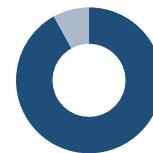
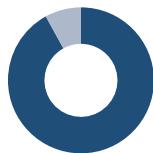
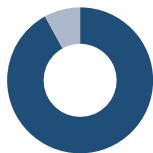
## مهارت ها

دیجیتال مارکتینگ

زبان انگلیسی

مذاکرات تجاری

خلاقیت و حل مساله



## آموزش ها

تفکر استراتژیک

تفکر سیستمی

مدیریت منابع انسانی

برنامه ریزی استراتژیک منابع انسانی

اصول پیشرفته سرپرستی

جانشین پروری و استعدادیابی

مدیریت عملکرد

گشایش اعتبارات اسنادی C/L (پیشرفته)

تریبیت ارزیاب بر اساس مدل EFQM

مدیریت و تدوین قراردادهای EPC

مدیریت دانش

مدیریت سازمان های یادگیرنده

خلق و مدیریت برنز

Digital Marketing (full course)

Digital Branding

Content Marketing

Email Marketing

بازاریابی عصر سوم

مدیریت ارتباط با مشتریان

مدیریت تبلیغات و پیام

اصول و فنون مذاکره

بازاریابی و فروش در دوران رکود

بازاریابی بین الملل

طراحی برنامه بازاریابی

فروشنده‌گی حرفه‌ای و موثر

روابط عمومی حرفه‌ای

مدل‌های هوشمندانه کسب و کار

فنون حرفه‌ای تدریس ( Training the Trainer )

فرصت‌های کسب و کار و سرمایه‌گذاری بین ایران و آلمان

الزمات، مستندسازی و ممیزی استاندارد OHSAS 18001 ، ISO 14001 ، ISO 9001

ممیزی داخلی سیستم مدیریت یکپارچه IMS ، توف نورد آلمان



با تقدیم احترام