

بسم الله الرحمن الرحيم

«رزومه»

(۱) مشخصات فردی:

پویا بهزاد نیا

کارشناس رسمی دادگستری، مدرس دانشگاه و دوره های تخصصی اتاق بازرگانی ایران

- عضو کمیسیون توسعه صادرات غیر نفتی اتاق بازرگانی ایران
- مدیر عامل شرکت مدیریت صادرات آدرین
- عضو اتاق بازرگانی ایران و آلمان
- عضو هیئت مدیره جامع مدیران و متخصصان صنف کفش ایران
- دارای صلاحیت علمی بازاریابی از وزارت علوم، تحقیقات و فناوری

نشانی محل کار: تهران، پونک، خ شاهین شمالی، خ بهار، کوچه کوهسار، مجتمع شاهین، واحد ۵۰۲

تلفن: ۰۲۱۴۶۱۳۱۱۶۴-۰۹۱۴۱۱۹۵۶۴۹-۰۹۱۲۹۲۶۶۸۸۳

آدرس سایت: www.pouyabehzadnia.com

پست الکترونیکی: behzadnia.pouya@gmail.com

آدرس اینستاگرام: pouyabehzadnia

(۲) تحصیلات دانشگاهی:

رشته تحصیلی	مقطع تحصیلی	دانشگاه محل تحصیل
دانشجوی مدیریت بازرگانی	دکتری	دانشگاه شهید بهشتی تهران
مدیریت کسب و کار	کارشناسی ارشد	دانشگاه تبریز
مهندسی مکانیک	کارشناسی	دانشگاه تبریز

(۳) سوابق کاری:

ردیف	عنوان پروژه یا طرح	نوع همکاری در پروژه	تاریخ تصویب	تاریخ خاتمه
			سال	سال
۱	صادرات و فروش انواع محصولات مواد غذایی در آمازون آمریکا با برند صدف	مدیر عامل شرکت مدیریت صادرات آرمان تجارت آدرین	۹۵	ادامه دارد
۲	صادرات محصولات چرمی به کانادا و فروش در آمازون آمریکا	مدیر عامل شرکت مدیریت صادرات آرمان تجارت آدرین	۹۵	ادامه دارد
۳	صادرات قطعات تراکتور به ورشو لهستان	به درخواست شرکت تراکتور سازی تبریز	۹۴	۹۶
۴	صادرات قطعات موتور به ژوهانسبورگ آفریقای جنوبی	به درخواست شرکت موتورسازان	۹۴	۹۶
۵	صادرات پمپ به ژوهانسبورگ آفریقای جنوبی	به درخواست شرکت پمپ	۹۴	۹۶

		ایران		
۶	صادرات محصولات چرمی به کانادا و فروش در آمازون آمریکا	به درخواست شرکتهای کفش فرزین کفش آفاق کفش آداک کفش زرپای کفش پولیدو کفش پای آرا کفش یونیتی کفش فری مود کفش کرمانی	۹۵	ادامه دارد
۷	صادرات چینی به کانادا و فروش در آمازون آمریکا	شرکت چینی زرین	۹۵	ادامه دارد
۸	صادرات روفرشی و فروش در آمازون آمریکا	شرکت سیمین بافت یزد	۹۵	ادامه دارد
۹	صادرات کنسرو به آلمان	شرکت صنایع غذایی چیکا شرکت صنایع غذایی یک و یک	۹۵	ادامه دارد
۱۰	صادرات کفش چرم به کشور عمان	مدیر عامل شرکت مدیریت صادرات آرمان تجارت آدرین	۹۸	ادامه دارد
۱۱	مدیربازرگانی شمالغرب	شرکت سیدکو	۹۸	ادامه دارد
۱۲	مدیر شمالغرب	شرکت هلدینگ انرژی ایران	۹۸	ادامه دارد
۱۳	مشاور بازرگانی مدیر عامل منطقه ویژه اقتصادی لامرد	منطقه ویژه اقتصادی لامرد	۹۹	ادامه دارد
۱۴	مشاور بازرگانی مدیر عامل شرکت پتروشیمی جم	شرکت پتروشیمی جم	۹۹	ادامه دارد
۱۵	مشاور بازرگانی	شرکت فولاد غرب آسیا	۱۴۰۰	۱۴۰۲
۱۶	مشاور بازرگانی	صنایع غذایی بهروز	۱۴۰۰	۱۴۰۲
۱۷	مشاور بازرگانی	منطقه ویژه اقتصادی لامرد	۱۴۰۰	۱۴۰۲
۱۸	مشاور بازرگانی	شرکت پتروشیمی بوشهر	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۱۹	مشاور بازرگانی	شرکت پلیمر آریا ساسول	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۲۰	مشاور بازرگانی	منطقه ویژه اقتصادی بوشهر	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۲۱	مشاور بازرگانی	شرکت پیشرو ابر پارس	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۲۲	مشاور بازرگانی	گروه قطعات خودرو عظام	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۲۳	مشاور بازرگانی مدیرعامل شرکت سپاهان همراه	شرکت سپاهان همراه	۱۴۰۱	۱۴۰۲
۲۴	مشاور بازرگانی شرکت مپنا	شرکت مپنا	۱۴۰۲	۱۴۰۲
۲۵	مشاور بازرگانی شرکت قطعات یدکی اعزام	شرکت قطعات یدکی	۱۴۰۲	۱۴۰۲

		اعزام		
۱۴۰۲	۱۴۰۲	شرکت تابلو پارس	مشاور بازرگانی شرکت تابلو پارس	۲۶
۱۴۰۲	۱۴۰۲	شرکت فولاد نقشینه	مشاور بازرگانی شرکت فولاد نقشینه	۲۷
۱۴۰۲	۱۴۰۲	شرکت سیستم آبندی پارس	مشاور بازرگانی شرکت سیستم آبندی پارس	۲۸
۱۴۰۲	۱۴۰۲	Blue&group	مشاور بازرگانی Blue&group	۲۹
۱۴۰۲	۱۴۰۲	اتحادیه مرکزی تعاونی های روستایی و کشاورزی ایران	مشاور بازرگانی اتحادیه مرکزی تعاونی های روستایی و کشاورزی ایران	۳۰

۴) سوابق تدریس در دانشگاه ها و مؤسسات آموزش عالی::

ردیف	عنوان دوره	موسسه/سازمان همکار درخواست کننده	آغاز همکاری
۱	مدیریت بازرگانی مشتري يابی خارج از کشور القبای صادرات	موسسه آموزش عالی آزاد فرهنگ متین(تهران)	۹۸
۲	دوره جامع بازرگانی دوره جامع صادرات دوره جامع مدیریت بازرگانی بین المللی(مقدماتی، پیشرفته و قوانین بازرگانی)	مجمع فنی تهران	۹۹
۳	دوره مشتري يابی خارج از کشور دوره اطلاعات و رفع تعهد ارزی دوره ورود به بازارهای جهانی با سایت آمازون دوره امور گمرکی و ترخیص کالا دوره بیمه، بازرسی و اینکوترمز ۲۰۲۰ دوره حقوق و تکالیف قانونی صاحبان کالا انگلیسی برای تجارت دوره القباي صادرات دوره رازهای محرمانه صادرات	سازمان مدیریت صنعتی آذربایجان شرقی	۹۹
۴	دوره مشتري يابی خارج از کشور دوره اطلاعات و رفع تعهد ارزی دوره امور گمرکی و ترخیص کالا	سازمان مدیریت صنعتی آذربایجان غربی	۹۹

		دوره بیمه، بازرسی و اینکوترمز ۲۰۲۰	
۵	اطلاعات و رفع تعهد ارزی	سازمان مدیریت صنعتی آذربایجان هرمزگان	۹۹
۶	رویکردهای عملیاتی جهت صادرات کالا رویکردهای عکلیاتی جهت تشکیل کنسرسیوم و شرکتهای مدیریت صادراتی	سازمان مدیریت صنعتی کردستان	۹۹
۷	مدرس رسمی دانشگاه جامع علمی کاربردی	استان آذربایجان شرقی	۹۹
۸	پرورش خبرگان تجارت خارجه	اتاق ایران	۱۴۰۰
۹	زبان تخصصی بازرگانی بین المللی امور گمرکی و ترخیص کالا ورود به بازارهای جهانی با سایت آمازون	اتاق ایران	۱۴۰۰
۱۰	دوره های تخصصی بازرگانی	اتاق تبریز	۱۴۰۰
۱۱	دوره های تخصصی بازرگانی	دانشگاه صنعتی امیر کبیر	۱۴۰۱
۱۲	دوره های تخصصی بازرگانی	دانشگاه خوارزمی	۱۴۰۱
۱۳	دوره های تخصصی بازرگانی	اتاق بازرگانی مشترک ایران و فرانسه	۱۴۰۱
۱۴	دوره های تخصصی بازرگانی	دانشگاه امام صادق	۱۴۰۱
۱۵	دوره آموزشی سایت آمازون و علی بابا	دانشکده مطالعات جهان دانشگاه تهران	۱۴۰۱
۱۶	زبان تخصصی بازرگانی بین المللی (قراردادهای بین لملی) امور گمرکی و ترخیص کالا اصول تعرفه بندی کالا ورود به بازار جهانی با سایت آمازون	موسسه آموزشی و پژوهشی اتاق بازرگانی تهران	۱۴۰۱
۱۷	دوره تخصصی ثبت سفارش و ترخیص کالا (-NTSW) (EPL) دوره تخصصی صادرات قهوه	مرکز آموزش بازرگانی وزارت صنعت، معدن تجارت	۱۴۰۲
۱۸	دوره های تخصصی حمل و نقل و بازرگانی	شرکت کشتی رانی جمهوری اسلامی ایران	۱۴۰۲
۱۹	دوره های تخصصی بازرگانی بین الملل	شرکت هواپیمایی ماهان	۱۴۰۲

(۵) مقالات علمی پژوهشی

ردیف	عنوان	ناشر	تاریخ
۱	تاثیر برنامه های تشویقی نادرات بر عملکرد صادراتی: نقش جذابیت های بازارهای خارجی و قابلیت های صادراتی	نشریه علمی پژوهشی کسب و کار های بین المللی	شهریور ۹۸
۲	بررسی تاثیر قابلیت های بازاریابی بر عملکرد صادراتی (مورد مطالعه: شرکتهای کار آفرین نادر کننده ی محصولات کشاورزی	نشریه علمی ترویجی راهبردهای کار آفرینی در کشاورزی	خرداد ۹۸

		ایران)	
۳	اقدامات CSR شرکتها در بحران کرونا و ارزش ویژه برند: نقش اعتبار برند و دلبستگی عاطفی	نشریه علمی پژوهشی کسب و کار های بین المللی	شهریور ۹۹
۴	تعهد استراتژیک مدیران میانی: بررسی تاثیر عدالت سازمانی، حمایت مدیریت ارشد از تغییر و مشارکت در تصمیم گیری	نشریه مدیریت سازمان های دولتی	بهمن ۹۸
۵	نقش تعدیل کنندگی استرس حاصل از کرونا در رابطه بین کیفیت ایمنی و مدیریت بحران منابع انسانی در آژانس های گردشگری	نشریه گردشگری شهری	خرداد ۱۴۰۱
۶	Investigating the Effects of Religiosity on Organizational Citizenship Behavior	سومین کنفرانس بین المللی مدیریت کسب و کار	آذر ۹۸
۷	Competitive Advantage and Export Performance	سومین کنفرانس بین المللی مدیریت کسب و کار	آذر ۹۸

۶) مهارت‌ها و تخصص‌ها

عقد قراردادهای بین المللی فروش در سایت آمازون و علی بابا انتخاب محصول سودآور سورسینگ کالا فریلنسینگ بین المللی بازاریابی بین المللی امور گمرکی و ترخیص کالا
--